Nr 3 (32)
listopad
2017 r.

ISSN 1898-9969

BANKOWE wiadomości

KWARTALNIK BANKU SPÓŁDZIELCZEGO W SZCZYTNIE

Podsumowanie wydarzeń lokalnych str. 2
O potrzebach klientów wiedzą wszystko str. 4
Nabyte umiejętności procentują str. 8
Z historii bankowości spółdzielczej (cz. I) str. 9

Podsumowanie wydarzeń lokalnych

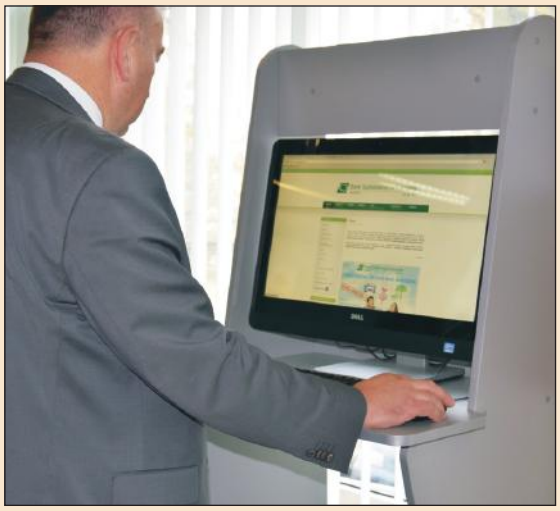
Zakończył się sezon wielu uroczystości lokalnych, których sponsorem, współorganizatorem lub patronem był Bank Spółdzielczy w Szczytnie. Kalendarium imprez, w których mieliśmy przyjemność uczestniczyć w ostatnim kwartale, obejmowało m.in.:

10.06.2017 r.
Festyn rodzinny połączony z Dniem Dziecka oraz XXX-leciem spółdzielni Kormoran w Olsztynie
21-22.07.2017 r.
Dni i Noce Szczytna
15.08.2017 r.
Dożynki Gminne w Jedwabnie
20.08.2017 r.
Dożynki Gminne w Olszynach
20.08.2017 r.
Dożynki Gminne w Dźwierzutach
03.09.2017 r.
Dożynki Gminne w Kolnie
03.09.2017 r.
Dożynki Gminne w Purdzie
09-10.09.2017 r.
II Międzygminne Targi Przedsiębiorczości w Pasymiu
09.09.2017 r.
Dożynki Gminne w Biskupcu
17.09.2017 r.
X Festiwal grzybów „Grzybowanie 2017" w Wielbarku

Podczas tych imprez Bank Spółdzielczy w Szczytnie prezentował swoje stoisko promocyjne, które przyciągało grono zainteresowanych i zachęcało odwiedzających do zapoznania się z szeroką ofertą Banku. Nie brakowało również atrakcji dla najmłodszych, dla których był przygotowany kącik malucha oraz mnóstwo upominków.

MARKETING

NOWOŚĆ!



Na salach operacyjnych wszystkich oddziałów i filii Banku udostępniliśmy klientom Info-Kioski, czyli specjalne stanowiska komputerowe, na których będzie można przeglądać naszą ofertę prezentowaną na stronie internetowej poznać nową bankowość internetową, wykonywać operacje na swoim koncie, a w przyszłości również wypełnić ankietę.

Nie trzeba już zasiadać przed komputerem w biurze, domu czy kawiarenkach internetowych. Wystarczy w trakcie wizyty w placówce Banku korzystać z udostępnionej usługi. Będzie można również uzyskać dostęp do bankowości internetowej realizując np. przelewy z rachunku, zlecenia stałe, a także przeglądać historię rachunków. Przy okazji oczekiwania na sali operacyjnej można będzie również interaktywnie poznać ofertę banku

Zapraszamy wszystkich klientów do korzystania z Info-Kiosków. Tym, którzy dotychczas nie mieli konta obsługiwanego przez bankowość elektroniczną, radą i merytorycznymi wskazówkami będą służyć pracownicy. Ci klienci, którzy prowadzą swoje rachunki za pomocą internetowych kont od dawna, na pewno również docenią możliwość pilnego wysłania zlecenia za pomocą Info-Kiosku, bez potrzeby noszenia ze sobą np. laptopa.

MARKETING

II Międzygminne Targi Przedsiębiorczości

W Pasymiu, w Ośrodku Wypoczynkowym „Kalwa", w dniach 9-10 września 2017 r. miała miejsce II edycja Międzygminnych Targów Przedsiębiorczości. Honorowy patronat nad targami sprawował Artur Chojecki, wojewoda warmińsko-mazurski oraz prof. dr hab. Ryszard Górecki, rektor Uniwersytetu Warmińsko-Mazurskiego.

W tym roku do organizacji targów przystąpiły gminy: Pasym, Dźwierzuty, Bisztynek, Biskupiec, Rozogi, Świętajno i Piecki. Bank Spółdzielczy w Szczytnie był jednym z głównych partnerów Międzygminnych Targów Przedsiębiorczości. Przedsiębiorcy biorący

udział w targach prezentowali swoje usługi i produkty na stoiskach zlokalizowanych na terenie OW „Kalwa" w Pasymiu. Wśród stoisk nie zabrakło również Banku Spółdzielczego w Szczytnie, który przedstawiał swoją ofertę zarówno dla przedsiębiorców (rachunki bieżące, finansowanie działalności gospodarczej oraz rolniczej), jak też szeroki wachlarz produktowy dla klientów indywidualnych.

Bank Spółdzielczy w Szczytnie przybliżył również swoją misję i podejście do lokalnego biznesu uczestnikom i gościom Targów podczas indywidualnych prezentacji przedsiębiorców oraz uczestnicząc w panelu dyskusyjnym nt. „Kierunki i mechanizmy wsparcia MŚP do roku 2020 oraz po roku 2020".

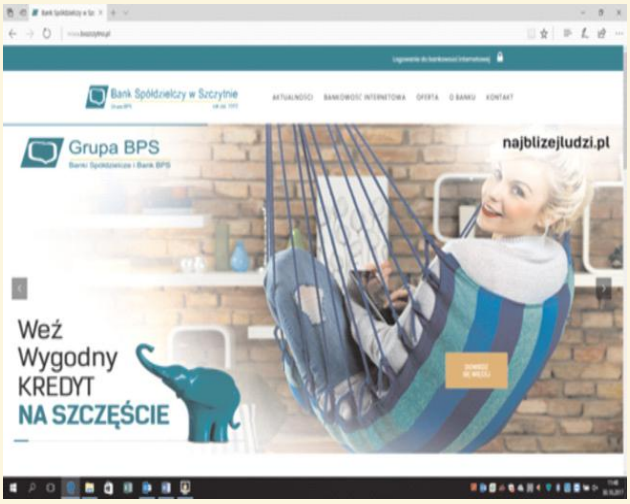
MARKETING

Internetowe nowości w Banku Spółdzielczym w Szczytnie

W listopadzie 2017 r. zostanie udostępniona dla klientów nowa strona internetowa naszego Banku. Z myślą o potrzebach naszych obecnych i przyszłych klientów, oprócz zmienionej szaty graficznej, strona będzie dostosowana do dowolnych dostępnych urządzeń elektronicznych, w tym notebooków, tabletów i smartfonów.

W niedługim czasie zostanie również uruchomiona nowa bankowość elektroniczna, która pozwoli klientom na korzystanie z posiadanych rachunków w sposób bardziej przyjazny i dostosowany do indywidualnych potrzeb. Obok wygodnej i intuicyjnej obsługi na wszystkich urządzeniach elektronicznych, nowa bankowość internetowa pozwoli na modyfikację interfejsu użytkownika i dostosowanie go do wybranych usług, z których korzysta się w Banku. Dostarczy też usługi, które nie były dostępne dotychczas: przepływy, terminarze, geolokalizacja. Nie zmienią się dane dostępu i przez 3 miesiące będzie możliwość korzystania równolegle ze „starej bankowości".

MARKETING



O potrzebach klientów wiedzą wszystko

HAPIS Hurtownia Artykułów Papierniczych i Szkolnych powstała przed 23 laty. To firma rodzinna Andrzeja i Teresy Wawrzyniaków, jedna z największych w tej branży w Szczytnie i rozpoznawalna nie tylko w tym regionie. Jej przedstawiciele operują na większej części województwa warmińsko-mazurskiego. Prowadzą akwizycję i dostawy artykułów, którymi dysponuje hurtownia. Obsługują klientów także w powiatach województw podlaskiego i mazowieckiego.

Na tym nie kończy się zakres działalności firmy, ponieważ w wyniku wygranych przetargów odbiorcami materiałów piśmiennych i papierniczych są kontrahenci z całego kraju. To nie tylko placówki handlowe, ale też biura, banki, uczelnie, zakłady pracy oraz instytucje państwowe i samorządowe. *Głównym naszym celem jest zapewnienie klientom kompleksowej obsługi serwisowej na najwyższym poziomie. Zamówienia przyjmujemy telefonicznie, faxem, e-mailem oraz przez sklep internetowy, dostarczając szybko towar na miejsce. Dzięki naszemu doświadczeniu klienci mogą mieć pewność, że przesyłki dostarczymy zgodnie z zamówieniem i to w przeciągu 24 godzin. W naszej ofercie znajduje się ponad 5000 produktów w konkurencyjnych cenach* – mówi prezes Andrzej Wawrzyniak

Współpracę z Bankiem Spółdzielczym w Szczytnie państwo Wawrzyniakowie nawiązali przed piętnastu laty, gdy, jak mówi Andrzej Wawrzyniak, Bank udzielił Hurtowni kredytu na preferencyjnych warunkach. Dzięki takiemu wsparciu finansowemu powstał obiekt w Szczytnie przy ulicy Moniuszki 18. Od tego czasu Bank jest podstawowym partnerem Hurtowni i prowadzi dla niego również działania o charakterze rozliczeniowym. Firma daje zatrudnienie dwudziestu osobom. Oprócz magazynierów i sprzedawców w Szczytnie, zatrudnia również kierowców, którzy dostarczają towar klientom.

– *Obszar, na którym funkcjonujemy, nie jest rynkiem łatwym* – mówi Andrzej Wawrzyniak. – *Dziś mamy do czynienia z bardzo silnie rozwiniętą spedycją. Wiele firm dostarcza towary wysyłając je za pomocą firm kurierskich, więc nie ma dla nich znaczenia miejsce, do którego kierują przesyłkę. Tak działa wiele małych i dużych firm. W przetargach np. na dostawę tonerów*

dla największej instytucji w Szczytnie uczestniczy około dziesięciu firm z całego kraju. Sam rynek też ulega zmianom. Zmniejsza się zapotrzebowanie na papier z powodu rozwoju elektronicznych form przekazu. Przechowywanie danych w coraz większym stopniu dokonuje się również na nośnikach elektronicznych zamiast w opasłych segregatorach.

Ta tendencja nie martwi państwa Wawrzyniaków, gdyż zmniejszający się wolumen sprzedawanego papieru wyrównują przychody ze sprzedaży innych artykułów. Współpracujące z Hurtownią firmy na ogół kupują artykuły o wyższej jakości, co może świadczyć o ich dobrej kondycji ekonomicznej. Artykuły biurowe chińskiej produkcji pojawiają się jeszcze czasami w specyfikacjach przetargowych, lecz mają tendencję malejącą. Od roku, po zakupie specjalistycznego lasera, Hapis zajmuje się też działalnością usługową jak grawerowanie pieczątek, wykonywanie grawerów na szkle, w drewnie, czyli na upominkach, pucharach, długopisach itp.

Wraz z rozwojem naszej działalności zgłaszają się do nas ze swoją ofertą inne banki, ale pozostajemy przy naszym lokalnym banku, w którym jesteśmy kompleksowo i kompetentnie obsługiwani – mówi prezes Andrzej Wawrzyniak.

Od ośmiu lat Hapis jest jednym z 24 udziałowców ogólnopolskiego Konsorcjum Biuro Klub. To spółka kapitałowa utworzona w 2003 roku, z polskim kapitałem, która tworzy rozbudowaną sieć centrów logistycznych rozlokowanych na terenie całej Polski. Konsorcjum także przez swoich udziałowców specjalizuje się w kompleksowej obsłudze firm w zakresie materiałów biurowych. Obsługuje kilkadziesiąt tysięcy klientów, w tym firmy korporacyjne i największe firmy z sektora publicznego. Spółka powstała, aby tworzyć nowe kanały dystrybucji związane z przetargami i klientami z segmentu średnich i dużych przedsiębiorstw. Czerpiąc z możliwości stworzonych przez Konsorcjum, Hapis w tym roku dostarcza materiały piśmiennicze do 16 sądów.

ANDRZEJ MALANOWSKI

KONTAKT DO FIRMY:
ul. Moniuszki 18, 12-100 Szczytno
tel. 89 624 68 08
fax: 89 624 14 74
e-mail: hapis@hapis.eu
www.hapis.eu

WARTO BEZGOTÓWKOWO

Obrót bezgotówkowy przynosi wymierne korzyści konsumentom, przedsiębiorcom, administracji publicznej i całej gospodarce. Obsługa rozliczeń bezgotówkowych zajmuje ponad dwukrotnie mniej czasu, niż gotówkowych. Aby promować płatności przelewem, telefonem i kartą, 12 września zainaugurowano kampanię społeczną „Warto Bezgotówkowo", pod patronatem honorowym Ministerstwa Rozwoju oraz Ministerstwa Finansów.

Celem kampanii było upowszechnianie wiedzy o korzyściach bezgotówkowych form płatności wśród osób indywidualnych oraz firm i instytucji akceptujących płatności. Dla konsumentów i dla przedsiębiorców oznaczają one oszczędność czasu, większe bezpieczeństwo i wygodę.

Nowoczesne technologie cyfrowe decydują o innowacyjności i konkurencyjności gospodarki, o czym mówimy w Strategii na rzecz Odpowiedzialnego Rozwoju – podkreśla wiceminister rozwoju Tadeusz Kościński.

Według badań już jedna czwarta Polaków nie nosi w portfelu gotówki, a dwie trzecie uważa, że płacenie kartą i smartfonem jest wygodniejsze. Klienci banków mają w swoich portfelach ponad 30 mln kart debetowych i 5 mln kart kredytowych. Coraz chętniej korzystają z bankowości internetowej i mobilnej, a także z płatności smartfonem – mówi Włodzimierz Kiciński, przewodniczący Koalicji na Rzecz Obrotu Bezgotówkowego i Mikropłatności.

Przedsiębiorcy, którzy korzystają z terminali płatniczych, potwierdzają pozytywny związek między bezgotówkową formą płatności a wynikami sprzedażowymi. Obsługa rozliczeń bezgotówkowych zajmuje o wiele mniej czasu.

Banki od dłuższego czasu współpracują z sektorem publicznym. Najlepszym przykładem tej współpracy jest szybkie i sprawne umożliwienie składania za pośrednictwem systemów bankowości elektronicznej wniosków w ramach rządowego programu Rodzina 500 plus czy powołanie Bankowego Centrum Cyberbezpieczeństwa – mówi Krzysztof Pietraszkiewicz, prezes Związku Banków Polskich.

WartoBezgotowkowo.pl

BANK SPÓŁDZIELCZY

Pamiętaj: bądź czujny i sprawdzaj, czy informacje otrzymane za pomocą wiadomości SMS są zgodne z wykonywaną operacją.

LOKATA RYNKOWA+

3M	6M	12M
1,85%* WIBOR 3M + 0,12 p.p	1,95%* WIBOR 3M + 0,22 p.p	2,01%* WIBOR 3M + 0,28 p.p

KORZYŚCI DLA KLIENTA:

- ✓ możliwość dopłat w trakcie trwania lokaty,
- ✓ minimalna kwota 500 zł,
- ✓ oprocentowanie zmienne, oparte na stawce WIBOR 3M.

*Aktualna wartość stawki WIBOR 3M na dzień 31.10.2017 r. wynosi 1,73% (Wysokość stawki WIBOR 3M ustalana jest jako średnia arytmetyczna z miesiąca poprzedzającego okres jej obowiązywania i publikowana na koniec każdego miesiąca)

W SZCZYTNIE OFERUJE:

RACHUNEK
DLA ROLNIKÓW

W ramach prowadzenia rachunku zapewniamy komplet produktów i usług bankowych przydatnych w działalności rolniczej.

POSIADANIE RACHUNKU POZWALA NA:

- przeprowadzenie rozliczeń pieniężnych związanych z prowadzoną działalnością rolniczą (przelewy, polecenia zapłaty, zlecenia stałe, przekazy dewizowe);
- otwieranie rachunków pomocniczych w PLN, EURO, USD, GBP;
- dokonywanie darmowych wypłat w bankomatach* oraz płatności kartami płatniczymi;
- korzystanie z bankowości internetowej;
- korzystanie z usług SMS;
- korzystanie z telefonicznej informacji na hasło;
- korzystanie z kart kredytowych;
- korzystanie z kredytów w rachunku bieżącym.

* Ponad 4700 bankomatów w kraju – Grupa BPS, Grupa SGB, Planet Cash

FINANSOWANIE
DZIAŁALNOŚCI ROLNICZEJ

Oferujemy wsparcie w finansowaniu bieżącej działalności rolniczej oraz planowanych inwestycjach proponując następujące produkty:

- **Kredyt w rachunku bieżącym** – postawiony do dyspozycji w rachunku bieżącym, odnawialny – może być wykorzystywany wielokrotnie w okresie ważności kredytu;
- **Kredyty obrotowe** – w tym w rachunku kredytowym – nieodnawialny, rewolwingowy – odnawialny;
- **Kredyt „Uprawa"** – na sfinansowanie zakupu środków obrotowych;
- **Kredyty inwestycyjne** – finansujące wydatki związane z zakupem środków trwałych, budową, rozbudową lub modernizacją nieruchomości:
- **Kredyty preferencyjne z dopłatą ARiMR** – w ramach wszystkich dostępnych linii;
- **Kredyt „Szybka inwestycja Agro"** – wygodny sposób na sfinansowanie inwestycji związanych z zakupem środków transportu oraz maszyn i urządzeń;
- **Kredyt „Agro-Ziemia"** – na zakup gruntów rolnych;
- **Kredyty pomostowe** – finansowanie inwestycji współfinansowanych dotacjami z Funduszy Europejskich lub programów wspólnotowych;
- **Gwarancje bankowe** – w tym wadialne, należytego wykonania umowy, terminowej zapłaty za zakupione towary i usługi;
- **Faktoring** – szybkie uzyskiwanie środków pieniężnych poprzez wykup przez bank wierzytelności wynikających z wystawianych faktur o odroczonym terminie płatności;
- **Ubezpieczenia** – gospodarstwa rolnego, upraw, sprzętu rolniczego, szereg ubezpieczeń osobistych (życie, zdrowie, komunikacyjne OC, AC, NNW) oraz majątkowych.

Sprawdź także szeroką ofertę pozostałych produktów w naszych placówkach lub na www.bsszczytno.pl

Szczegółowe informacje na temat szerokiej oferty produktów dostępnych w Banku Spółdzielczym w Szczytnie można uzyskać w placówkach Banku w: Szczytnie, Biskupcu, Dźwierzutach, Jedwabnie, Kolnie, Lipowcu, Olsztynie, Pasymiu, Purdzie, Świętajnie, Wielbarku oraz na stronie internetowej www.bsszczytno.pl oraz www.facebook.com/bsszczytno

Nabyte umiejętności procentują

Prace Ziemne – Transport to nazwa firmy Jacka Tworkowskiego. Aktualnie firma zajmuje się pracami ziemnymi i lokalnym transportem na zlecenia firm, samorządów i osób indywidualnych.

Jeszcze nie tak dawno specjalizowała się w przewozach krajowych i międzynarodowych.

Właściciel sam też spędził kilkanaście lat za kółkiem prowadząc m.in. cysterny, samochody z niebezpiecznym ładunkiem i to nie tylko na trasach krajowych, ale i zachodniej oraz wschodniej Europy.

Kiedy Francja i Niemcy zaostrzyły kurs wobec polskich transportowców, Jacek Tworkowski postanowił zmienić rodzaj wykonywanej pracy i ograniczyć czas przebywania poza domem. Jego zdaniem małe przedsiębiorstwa transportowe narażone są na silną konkurencję ze strony dużych firm, często z kapitałem zagranicznym. Niewielkie krajowe firmy zmuszane są do cięcia kosztów, także poprzez zmniejszanie taboru, co zamyka pętlę, która nie pozwala na ich dalszy rozwój.

Jacek Tworkowski postanowił nie czekać. Posiadane samochody zostały sprzedane, a w jego biznesowej działalności rozpoczął się nowy etap. W regionie nadal trwa boom inwestycyjny, więc zleceń na prace ziemne nie brakuje. Firma jest też w posiadaniu maszyny do naprawy dróg szutrowych. Aktualnie większość prac sprzętowych właściciel wykonuje osobiście, gdyż posiada stosowne uprawnienia zarówno do obsługi koparki, jak i innych maszyn.

– *To była chyba jedyna sensowna decyzja, jaką mogłem podjąć. Całe życie spędziłem za kółkiem* – mówi pan Jacek. – *Musiałem wykorzystać posiadane doświadczenie i umiejętności,* a w *najbliższym czasie planuję zatrudnienie pracowników, żeby rozwinąć ten rodzaj działalności, który wykonuję już od dwóch lat. Konsekwentnie buduję swój rynek. Oprócz robót koparką, dokonuję też wyburzeń, niwelacji terenu, wywozu gruzu, a także mogę podjąć się prac drogowych. Większość sprzętu, jakim dysponuję, jest nowa. Wyznaję zasadę, żeby korzystać ze sprzętu najwyższej jakości, bo owocuje to dużo większą wydajnością pracy.*

W rozwoju firmy i przy w zakupie sprzętu pomógł mi Bank Spółdzielczy w Szczytnie. Od lat jestem jego klientem, a konkretnie Oddziału w Pasymiu. Mam do tego Banku duże zaufanie. Odpowiada mi sposób obsługi, podmiotowe traktowanie mnie i moich planów zarówno przez kierownictwo Oddziału, jak i pracowników – dodaje Jacek Tworkowski.

Takie firmy, zdaniem Zarządu Banku, są podstawą lokalnej gospodarki. Oprócz tworzenia nowych miejsc pracy, są podstawowym źródłem zasilania gminnych budżetów. Głównym celem banków spółdzielczych jest wspieranie i obsługiwanie takich lokalnych inicjatyw gospodarczych. Drobni przedsiębiorcy po raz kolejny pokazali, że żadne kryzysy, mniejsze ani większe, nie są w stanie zachwiać ich siłą. Ten sektor, z uwagi na ogromną łatwość przystosowywania się do zmieniających się warunków makroekonomicznych, wymaga jedynie poważnego i rzetelnego wsparcia ze strony instytucji finansowych. Przedsiębiorstwa należące do sektora MŚP stanowią 99,86 proc. wszystkich przedsiębiorstw w Polsce. Ich udział w tworzeniu PKB wynosi około 50 proc.

ANDRZEJ MALANOWSKI

KONTAKT DO FIRMY:
Jurgi 11, 12-130 Pasym
tel. 510 274 704
www.jacek-tworkowski.pl

Z historii bankowości spółdzielczej

– CZĘŚĆ I –

Niektórzy autorzy rodowód ruchu bankowości spółdzielczej wywodzą wprost od „banków pobożnych", od XV wieku działających w Państwie Kościelnym. Do Polski dotarły one już w XVI wieku, a ich najbardziej znanym inicjatorem był jezuita Piotr Skarga, ale nie wydaje się trafne takie ich określanie.

Banki te bowiem były instytucjami charytatywnymi, sponsorowanymi przez ludzi zamożnych, pomagających braciom w wierze z niższego stanu, którzy popadli w finansowe tarapaty, aby ochronić ich przed powszechną wówczas lichwą.

W idei spółdzielczości nie chodzi jednak o charytatywną pomoc, a o zorganizowanie się do obrony własnych interesów mniej zasobnych obywateli na zasadzie samopomocy. Wyjątkiem wśród inicjatyw kościelnych była natomiast założona w Pabianicach w 1715 roku, przez księdza kanonika Józefa Jordana, administratora dóbr kościelnych w Pabianicach, kasa pożyczkowa pod nazwą Mons Pietatis albo „zakładka na sprzężaj", w której chłopi pracujący w zarządzanym przez niego majątku mogli zaciągać pożyczki gwarantowane przez całe gromady wiejskie na zakup zwierząt pociągowych i sprzętu do uprawy roli.

Ruch spółdzielczy nie był możliwy w warunkach feudalizmu, w którym nie istniało samo pojęcie równych praw i obowiązków, stanowiące istotę spółdzielczej demokracji. Podobieństwo między bankami pobożnymi i spółdzielczymi kończy się na tym, że w obu przypadkach występują: obrót pieniężny, pożyczkodawca i pożyczkobiorca. Spółdzielczość powstała po to, żeby stwarzać swym uczestnikom szansę na poprawę pozycji, a więc i na zmianę systemu społecznego. Za jej prekursora w Polsce uważać trzeba Stanisława Staszica, który w roku 1812 powołał Hrubieszowskie Towarzystwo Rolnicze dla Ratowania się Wspólnie w Nieszczęściach. Nie była to typowa spółdzielnia oszczędnościowo-pożyczkowa, ale miała już wiele rozwiązań charakterystycznych dla takiej organizacji. Towarzystwo zrzeszało chłopów gospodarujących na gruntach przekazanych im przez ks. Staszica i przyuczało ich do samoorganizacji.

Ks. Piotr Skarga

Ks. Stanisław Staszic

Spółdzielczość bankową zrodził kapitalizm, który pod względem formalno-prawnym zrównywał wszystkich obywateli, ale nierówności ekonomicznych i wyzysku nie likwidował. Prawdziwa spółdzielcza bankowość zaczęła się rozwijać, gdy chłopi uzyskali wolność osobistą i prawo do własności użytkowanej ziemi. W Prusach poddaństwo zniesiono już w 1807 roku. W Galicji włościan uwłaszczono w 1848 roku, a w Królestwie Polskim dopiero w roku 1864. Zyskując prawa obywatelskie, chłopi znaleźli się również pod przemożnym naciskiem rodzącej się kapitalistycznej gospodarki rynkowej. Szukali więc sposobów na odnalezienie się w nowej sytuacji. Przy organizacji spółdzielni oszczędnościowo-pożyczkowych korzystano z doświadczeń niemieckich, które oparte były na pracach H. Schulzego i W. Reiffeisena.

Zaginiony obraz Stanisława Lentza (1861-1920) „Mons Pietatis"

W początkach polskiej spółdzielczości bankowej traktowano ją jako sposób wspierania rodzącej się miejscowej przedsiębiorczości, szczególnie wśród rolników, ale też jako oręż w walce o polskość, nową próbę organizowania się Polaków w obronie swej tożsamości narodowej.

W Poznaniu już w 1861 roku powstało Towarzystwo Pożyczkowe dla Przemysłowców Miasta Poznania, uważane za pierwszą polską spółdzielnię oszczędnościowo-pożyczkową. W zaborze austriackim tworzono pierwotnie towarzystwa zaliczkowe, które dały początek kasom Stefczyka. Pierwsze takie towarzystwo powstało w 1864 roku w Brzeżanach. W zaborze rosyjskim najpóźniej zniesiono pańszczyznę, a polityka caratu, szczególnie po Powstaniu Styczniowym, zdecydowanie przeciwstawiała się wszelkim inicjatywom służącym organizowaniu się polskiego społeczeństwa. Dlatego też ruch bankowości spółdzielczej mógł zrodzić się tam o wiele później niż w poznańskim czy w Galicji.

Oprac. REDAKCJA

ZANIM POJAWIŁY SIĘ MONETY I BANKNOTY

Pieniądz na świecie i za miedzą

W czasach, gdy byłem chłopcem, bawiłem się z rówieśnikami i „sprzedawaliśmy" sobie nawzajem, co tylko się dało: gumki do procy, znalezione w lesie szyszki, a także polne gładkie kamienie. Płaciliśmy za te skarby innymi zdobyczami i nawet do głowy nam nie przyszło, że uprawiamy handel wymienny, jaki kiedyś kwitł w Biskupinie.

Nieświadomie wchodziliśmy w rolę naszych przodków z czasów, gdy za towary płacono różnymi zamiennikami: futrami, bursztynem, zbożem, a szczególnie bydłem.

Już w „Iliadzie" można wyczytać, że zbroja wojownika spod Troi kosztowała 9 wołów. Nie każdego było stać na taki wydatek i dlatego zdarzało się, że uczestnika wyprawy wyposażała cała rodzina lub na jego uzbrojenie składali się również sąsiedzi. Często też określamy pewne obowiązujące reguły jako drakońskie prawo, a to Drakon kary wymierzał właśnie w sztukach bydła, co mogło zrujnować nawet najbogatszych.

Powtarzamy też znane rzymskie przysłowie: pecunia non olet (pieniądz nie śmierdzi), ale konia z rzędem temu, kto skojarzy nazwę pieniądza z bydłem, czyli pecus. Bydło było więc synonimem bogactwa i kto je posiadał, tego bieda się nie imała.

Nawet w późniejszych czasach, gdy płacono miedzią, to na metalowych sztabkach widniał wizerunek wołu. Również w bardzo odległych kulturowo krajach, np. w Indiach, rupia do dziś oznacza pieniądz i bydło. Może dzięki temu łatwiej nam będzie zrozumieć, czemu w tej części świata tak poważane są „święte krowy"?

Podobnie było także i w dawnej Polsce, gdzie na bydło mówiono skot, a na pieniądz – skojec.

Za to w egzotycznych krajach środkiem płatniczym bywały owoce. Można sobie tylko wyobrazić, jaką cenę osiągały orzechy kokosa, a jaką banany, które szybko się psuły i po krótkim czasie nie nadawały się do dalszych „transakcji".

Kiedy Fernando Cortez łupił państwo Azteków, odkrył, że Indianie płacili sobie za pewne dobra... ziarenkami kawy. Dzisiejsi kawosze piją po kilka kaw dziennie nie mając pojęcia, że „przepuszczają majątek". Podobno jeszcze w początkach XX wieku nikogo nie dziwiło, że kupujący wyciągał pękaty woreczek i płacił za zakupione dobra tą aromatyczną „monetą".

W naszym kręgu kulturowym dość wyrafinowanym środkiem płatniczym były lniane chusteczki. Nazywano je „płatkami" i stąd w językach słowiańskich w różnych odmianach powtarza się słowo: płacić. Wiemy to z najlepszego źródła, bo z relacji arabskiego kupca i podróżnika Ibrahima Ibn Jakuba (*na rycinie obok*), który zwyczaj płacenia chusteczkami podpatrzył w Czechach.

„Wyrabiają też w ziemi Czechów cienkie, lniane chusteczki jak siatki, których się do niczego nie używa. Cena ich jest stała, dziesięć chustek za denara, nimi kupczą i obliczają się między sobą. Posiadają ich całe skrzynie. To ich majątek i najdroższych rzeczy można za nie dostać: pszenicy, niewolników, koni, złota, srebra i wszystkich rzeczy".

A skoro tak było u naszych pobratymców, to pewnie i u nas. Przecież od Polski to tylko był „rzut beretem" albo... chusteczką. I czego to ludzie nie wymyślą, żeby posiąść to, o czym marzą.

MIECZYSŁAW KOZŁOWSKI

KRZYŻÓWKA

POZIOMO

A-1 Plecy rewersu
A-3 Codziennie wchodzi na Wieżę Mariacką
A-5 Mieszkaniec Mauretanii, a w średniowieczu muzułmański mieszkaniec Półwyspu Iberyjskiego
A-7 Bilardowa kula
A-9 „Sztywna" woda
A-12 Duży ptak z Australii
A-14 Szachowy remis
A-17 Zimą na głowie niezbędna
A-19 Stolica polskiego żeglarstwa
C-15 Skoczny unik
C-21 Niedorosły owad
D-6 Maszyna do wypłacania pieniędzy „ze ściany"
D-11 Harcerz lub dobry kolega
D-13 Okazja lub możliwość
F-8 Miota kulami po dosypaniu prochu
G-10 Opłata na granicy
H-16 Przystąpienie do czegoś, na przykład Unii
H-22 Łykany na kaszel
I-14 Świadomość siebie i swojej osobowości
I-19 Firma sportowa lub grecka bogini
J-11 Osa w nim cienka

PIONOWO

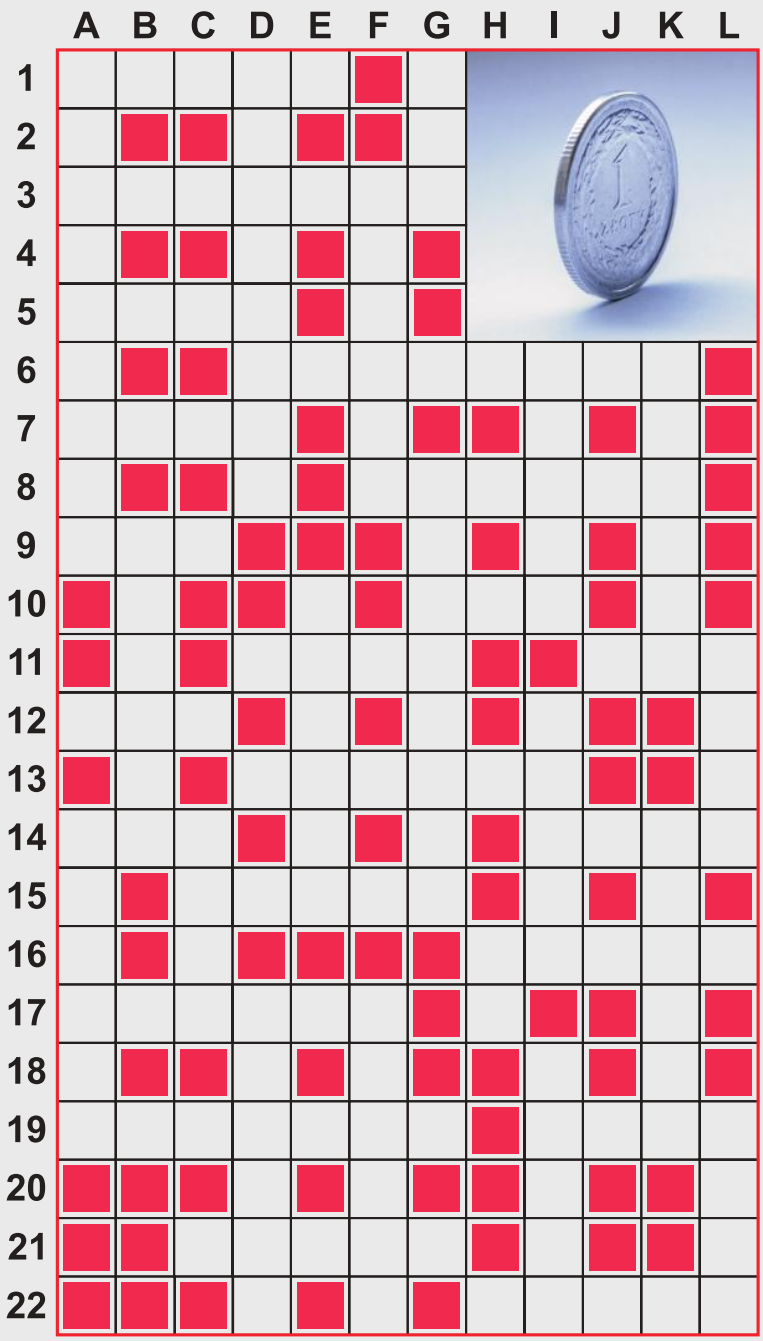
A-1 Samochód sprzed stu lat
A-14 Kiedy jeden goni drugiego
B-9 Między siódemką a dziewiątką
C-14 Czas w grze na ruch
D-1 Idealny do soków, kompotów i ciast
D-17 Według powiedzonka – rybka lubi...
E-10 Podąża za królem
F-3 Mieszkanka Państwa Środka
F-17 Staropolskie miejsce do spania
G-1 Wyrasta na głowie po uderzeniu
G-8 Otwierany w banku
H-16 Najważniejszy w talii
I-6 Nazwa czegoś
I-12 Specjalista od łapania much
I-18 Kości
K-6 Zieleni się na trawniczku
K-14 Niedorosły rumak
L-11 Niechętnie zapraszany do składu porcelany
L-19 Grecki autor słynnych bajek.

SZYFR

(I-14, B-11, A-16, C-21, B-7) (H-8, B-14, D-13, L-20) (G-6, L-12, H-6, A-14, F-15, K-6) (C-14, E-10) (I-10, D-3, K-22, K-10) (I-14, K-16, L-11, A-3) (K-6, F-21, B-9, I-14) (D-6, F-17, I-19, G-15)

Rozwiązania prosimy składać na załączonych kuponach w placówkach Banku **do 29 grudnia br.**

Za poprawne rozwiązanie krzyżówki z nr 2 (31) upominki od Banku otrzymują: **Ewa Górska** – Romany, **Anna Obrębska** – Wielbark i **Zbigniew Krawczyk** – Grom.



BANKOWE *wiadomości* KUPON 3 (32)

Hasło .....
Imię i nazwisko .....
Adres .....
nr telefonu .....

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb marketingowych Banku Spółdzielczego w Szczytnie (zgodnie z ustawą o ochronie danych osobowych z dn. 29.08.1997 r. Dz. U. Nr 133, poz. 883)

podpis.....

Wydawca i redakcja: Biomal, ul. Kołowa 4/32 03-536 Warszawa, tel. 22 408 65 84, 510 838 965 i 606 743 777
Opracowanie graficzne: Jacek Niespodziany, niespodziani@wp.pl Druk: ZPUH J. Skrajnowski, Biskupiec

POL-konto aktywne

0zł - za prowadzenie konta
w przypadku miesięcznych wpływów zewnętrznych na rachunek min. 1500,00 zł

0zł - za przelewy internetowe

0zł - za wpłaty i wypłaty z konta

0zł - za korzystanie z karty debetowej
jeżeli w poprzednim miesiącu dokonano płatności bezgotówkowych kartą płatniczą na kwotę min. 400 zł,

POL-Konto Junior

MOJE PIERWSZE KONTO

pierwsze kroki w świecie finansów

- KONTO DOSTOSOWANE DO POTRZEB DZIECI I MŁODZIEŻY DO LAT 18;
- 0zł ZA PROWADZENIE RACHUNKU;
- 0zł ZA WPŁATY I WYPŁATY GOTÓWKOWE;
- 0zł ZA UŻYTKOWANIE KARTY DEBETOWEJ – DLA MŁODZIEŻY POWYŻEJ 13 ROKU ŻYCIA;
- 0zł ZA WYPŁATY Z BANKOMATÓW*;
- 0zł ZA KORZYSTANIE Z BANKOWOŚCI INTERNETOWEJ;
- OPROCENTOWANIE ŚRODKÓW NA KONCIE NAWET DO 1,91%.

*Ponad 4 700 bankomatów w kraju – Grupa BPS, Grupa SGB, Planet Cash

- Lokata o stałym oprocentowaniu,
- odnawialna,
- atrakcyjne oprocentowanie lokaty:
  1,75% – na okres 3 miesięcy,
  1,85% – na okres 6 miesięcy,
- minimalna kwota lokaty – **500 zł**.

LOKATA PEWNA